



Delårsrapport 1 januari – 31 mars 2026

FÖRSTA KVARTALET

Avvaktande marknadsläge – stabil finansiell ställning

Årets första kvartal karakteriserades av ett fortsatt försiktigt marknadsläge och en förväntad lägre aktivitetsnivå för koncernens projektrelaterade verksamhet än under inledningen av föregående år. Genomförda effektiviserings- och anpassningsåtgärder har stärkt motståndskraften och bidrog till att dämpa effekterna av lägre volymer. Vi såg ytterligare tillväxt kopplad till försvarsrelaterade affärer och högre efterfrågan på våra service- och eftermarknads-tjänster. Koncernen har en fortsatt stabil finansiell ställning som ger förutsättningar att både hantera rådande marknadsutmaningar och driva långsiktiga, offensiva satsningar.

Summering av kvartalet

- » Nettoomsättningen var 835 MSEK (893)
- » Rörelseresultatet uppgick till 64 MSEK (83)
- » Resultat före skatt uppgick till 50 MSEK (63)
- » Periodens resultat uppgick till 39 MSEK (48)
- » Resultat per aktie var 0:66 SEK (0:81)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -15 MSEK (18)

Viktiga händelser under perioden

- » Förvärv av det nederländska serviceföretaget Veldkamp
- » Uppdaterade finansiella mål

VD:S KOMMENTARER

Årets första kvartal präglades av fortsatt utmanande marknadsförhållanden, vilket återspeglades i en sammantaget dämpad efterfrågan. Den mer återhållsamma aktivitetsnivån, framför allt avseende större automationsprojekt, medförde ett sämre resultatutfall och en lägre rörelsemarginal än för motsvarande period föregående år. Framför allt verksamheten inom affärsenheten Industrial Solutions hämmades av rådande omvärldsläge medan Industrial Products presterade ett mycket starkt kvartal med såväl tillväxt som väsentligt förbättrad lönsamhet. Företagen inom Precision Technology redovisade sammantaget volymer i nivå med föregående år men uppstart av nya affärer dämpade i viss mån resultatutfallet under kvartalet.

Koncernens omsättning minskade med 6,5 procent jämfört med föregående års inledande kvartal. Rörelseresultatet sjönk med 23 procent till 64 MSEK (83) och rörelsemarginalen uppgick till 7,6 procent (9,3). Vinstmarginalen var 6,0 procent (7,0). Kassaflöde från den löpande verksamheten summerades till -15 MSEK (18). Det svagare kassaflödet var huvudsakligen en följd av periodens lägre resultat samt ökad kapitalbindning i rörelsekapital, främst relaterat till projektverksamheten.

Pågående initiativ

Vi bygger vidare på initiativen från förra året där kostnadskontroll och resursoptimering prioriteras för att stärka marginalerna och skapa stabilitet i ett föränderligt marknadsläge. Här utgör vidareutveckling av vårt samlade erbjudande med tyngdpunkt på eftermarknadstjänster en viktig del.

Samtidigt har vi som ambition att vara offensiva i våra satsningar på nya marknader och verksamhetsnischer samt att utnyttja styrkan i vår finansiella ställning för långsiktigt värdeskapande. Ett exempel på detta är förvärvet och integrationen av det nederländska serviceföretaget Veldkamp. Veldkamp breddar koncernens erbjudande inom teknisk service, underhåll och cirkulära affärsmodeller och stärker i första hand verksamheten inom affärsenheten Industrial Solutions.

Avvecklingen av Blowtechs norska enhet befinner sig i slutfasen. Processen har drivits effektivt och leveransavtalen med fordonskunder har avslutats på ett tillfredsställande sätt.

Marknadsförutsättningar

Det har inte skett några större förändringar i marknadsklimatet under perioden. Den avvaktande hållning som präglade andra halvan av föregående år kvarstår och medför låg efterfrågan inom flera sektorer. Kundens utdragna processer kring större investeringsbeslut i kombination med att befintliga affärer förskjuts i tid utmanar oss alltjämt i hög grad. Sett till enskilda enheter har dock många av våra företag orderstockar som är i nivå med föregående år eller högre. Burkindustrin har i stor utsträckning återhämtat sig och andelen försvarsrelaterade affärer ökar stadigt. Utvecklingen för våra service- och eftermarknadstjänster är också positiv och bidrar successivt till ett mer stabilt intäktsflöde.

Om vi ser framåt

Det alltmer osäkra geopolitiska läget gör det i stort sett omöjligt att på ett trovärdigt sätt bedöma koncernens utveckling framöver. På kort sikt ser vi dock ökade kostnadsrisker relaterade till bland annat energi, material och transporter. Här arbetar vi aktivt med prisjusteringar och resursoptimering för att dämpa effekterna.

Just nu finns inga indikationer på någon väsentlig stabilisering av marknadsförhållandena för koncernens projektbaserade verksamheter inom affärsenheten Industrial Solutions. För koncernens övriga områden ser vi bättre förutsättningar att successivt stärkas i takt med att pågående projekt realiserar och genomförda effektiviseringsåtgärder får ett ökat genomslag.

Koncernens finansiella ställning är fortsatt stabil och möjliggör både ytterligare anpassningar och offensiva satsningar inom prioriterade områden.

Se vidare bifogad rapport.

För ytterligare information, kontakta:

» Lennart Persson, VD och koncernchef, +46 36 31 22 33

Informationen är sådan som XANO Industri AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 6 maj 2026 kl. 14:00 CEST.

XANO Industri AB (publ)

www.xano.se

XANO utvecklar, förvärvar och driver nischade teknikföretag som erbjuder tillverknings- och utvecklingstjänster för industriprodukter och automationsutrustning. Verksamheten är uppdelad i tre affärsenheter och koncernen finns representerad i Norden, Estland, Nederländerna, Polen, Kina, USA och Australien. Koncernens nettoomsättning uppgår till 3,4 miljarder SEK och antalet anställda är ca 1 400. XANOs B-aktie introducerades på börsen 1988 och är noterad på Nasdaq Stockholm i segmentet Mid Cap.