



## Delårsrapport 1 januari – 30 juni 2023

### DELÅRSPERIODEN

- » Nettoomsättningen var 1 838 MSEK (1 927)
- » Rörelseresultatet uppgick till 189 MSEK (244)
- » Resultat före skatt uppgick till 159 MSEK (233)
- » Resultat efter skatt uppgick till 124 MSEK (182)
- » Resultat per aktie var 2:14 SEK (3:14)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 52 MSEK (53)

### ANDRA KVARTALET

- » Nettoomsättningen var 942 MSEK (942)
- » Rörelseresultatet uppgick till 102 MSEK (98)
- » Resultat före skatt uppgick till 86 MSEK (95)
- » Resultat efter skatt uppgick till 67 MSEK (74)
- » Resultat per aktie var 1:15 SEK (1:28)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 13 MSEK (56)

### Viktiga händelser under perioden

- » Förvärv av Lundgren Machinery

### VD:S KOMMENTARER TILL KONCERNENS UTVECKLING UNDER PERIODEN

#### Koncernen

Utfallet under det andra kvartalet visar på en fortsatt återhämtning av lönsamheten i förhållande till såväl föregående kvartal som andra halvåret 2022. Vidare är både omsättning och rörelseresultat i nivå med motsvarande period föregående år. Rörelsemarginalen stärktes något och uppgick i kvartalet till 10,7 procent (10,5).

Generellt har marknadsläget stabiliserats ytterligare även om aktivitetsnivån är förhållandevis låg och också varierar mellan olika sektorer. Precis som befarat fortsätter den globala finansiella oron att hämma utvecklingen för den projektrelaterade verksamheten inom Industrial Solutions. Det visar sig bland annat genom att kunder inom framför allt livsmedels- och förpackningsindustrin avvaktar med investeringar till följd av ökade kapitalkostnader och vikande köpkraft hos slutkunder. Konkurrensen om nya uppdrag ökar och pressar marginalerna. Lönsamheten är också en utmaning för företagen inom Industrial Products med stark koppling till fordonsindustrin, där det alltså varit svårt att få kompensation för kostnadsökningar från kunderna. I övrigt har vi sett att genomförda prisjusteringar successivt fått genomslag samtidigt som priserna på bland annat material och energi sjunkit något. Företagen inom Precision Technology har i hög omfattning påverkats av de lägre volymerna inom medicintekniksektorn och en allmänt reserverad hållning hos många större kunder. Tongångarna har dock gradvis blivit något mer optimistiska.

Mest positivt under kvartalet är framgångarna för automationslösningar som hanterar batterier till elektriska fordon. Ett av företagen inom Industrial Solutions har tidigare fått stora order inom verksamhetsområdet men nya större affärer involverar merparten av affärsenhetens företag. En annan sektor som växer, huvudsakligen inom Precision Technology, är försvarsindustrin. Många pågående uppdrag utökas samtidigt som ytterligare koncernföretag fått förfrågningar och nya affärer.

När vi summerar första halvåret och jämför med föregående år sjönk koncernens omsättning med knappt 5 procent. Rörelseresultatet minskade med närmare 23 procent och rörelsemarginalen skrevs till 10,3 procent (12,7). Vinstmarginalen uppgick till 8,7 procent (12,1).

#### Affärsenheten Industrial Products

I förhållande till jämförelseperioden sjönk omsättningen med 8 procent. Rörelseresultatet minskade med 23 procent.

Stora delar av verksamheten har utvecklats väl och visar god lönsamhet. Det är fortsatt framför allt utmaningarna inom fordonssektorn som sänker den sammantagna prestationen. Utlovad kompensation för tidigare kostnadsökningar har inte erhållits och det är generellt svårt att nå lönsamhet i löpande affärer. Utvärdering av förutsättningarna inom särskilt utsatta kundsegment pågår. Affärsenhetens strategiska marknadsåtgärder fortlöper och utvidgas successivt geografiskt. Alltjämt i fokus är också olika hållbarhetsaktiviteter, såväl inom gruppen som i samverkan med kund.

### Affärsenheten Industrial Solutions

I förhållande till jämförelseperioden sjönk omsättningen med 1 procent. Rörelseresultatet minskade med 11 procent.

Orderingången har genomgående varit fortsatt svag. Undantaget är projekt kopplade till batterihantering, där stora affärer tagits avseende produktion under hösten och kommande år. Offertstocken är sammantaget omfattande men avslutsprocesserna långdragna. Många affärer skjuts också fortsatt fram trots att bristerna i leverantörsleden varit något mindre påtagliga den senaste tiden. Företagen har härigenom utmaningar med resursallokering, vilket påverkar lönsamheten. Affärsenhetens verksamhet har under andra kvartalet kompletterats med ytterligare teknikexpertis och marknadsmöjligheter via förvärvet av Lundgren Machinery.

### Affärsenheten Precision Technology

I förhållande till jämförelseperioden sjönk omsättningen med 12 procent. Rörelseresultatet minskade med 43 procent.

Marknadsläget är fortsatt generellt avvaktande men inflödet av order har stabiliserats något under perioden. Mättnaden inom medicintekniksektorn har så här långt inte kunnat kompenseras av nya affärer. Uppdragen inom försvarsindustrin har dock ökat väsentligt i omfattning och involverar nu merparten av företagen i affärsenheten. Möjligheterna till ytterligare tillväxt inom området bedöms vara goda. Övrig berörda sektorer hämmas fortsatt av störningar i leveranskedjor och generell finansiell oro. Sammantaget påverkar det sämre resursutnyttjandet och den lägre produktiviteten i hög grad lönsamheten.

### Framtida utveckling

Att bedöma koncernens framtida utveckling blir allt svårare även i ett kortare perspektiv. Vi anpassar våra verksamheter efter snabbt skiftande förutsättningar baserat på väl övervägda beslut som stöder en långsiktigt hållbar utveckling. Leveransstopp, utdragna beslutsprocesser och komponentbrister måste balanseras mot marknadssatsningar, ökat antal förfrågningar och nya affärer. Vi är trygga i vår affärsmodell men samtidigt förändringsbenägna. Omställningar genomförs i några enheter medan vi ser stark utveckling i andra. Långvarig samverkan med kunder inom exempelvis försvarsindustrin liksom satsningar på nya nischer som automation avseende batteritillverkning ger resultat. Generellt förstärker vi konkurrenskraften genom investeringar i våra säljorganisationer. Efter att tidigare i hög grad vuxit med befintliga kunder, sker nu tillväxten i första hand via nya. Inledningsvis handlar det om mindre volymer men på längre sikt finns stor potential. Just det långsiktiga perspektivet i våra affärer blir allt viktigare som kontrast till skiftningarna omkring oss. Det inbegriper bland annat vårt hållbarhetsarbete där vi nu höjer aktivitetsnivån väsentligt.

Vi är glada över att under det gångna kvartalet ha haft förmånen att välkomna Lundgren Machinery till koncernen och affärsenheten Industrial Solutions. Förvärv utgör en väsentlig del av vårt affärskoncept och vi söker aktivt efter verksamheter som kan förstärka vårt erbjudande men också introducera nya marknader och kundsegment.

Se vidare bifogad rapport.

För ytterligare information, kontakta:

» Lennart Persson, VD och koncernchef, telefon 036 31 22 33

Informationen är sådan som XANO Industri AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lag (2007:528) om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 11 juli 2023 kl. 13:00 CEST.

XANO Industri AB (publ)

[www.xano.se](http://www.xano.se)

*XANO utvecklar, förvärvar och driver nischade teknikföretag som erbjuder tillverknings- och utvecklingstjänster för industriprodukter och automationsutrustning. Verksamheten är uppdelad i tre affärsenheter och koncernen finns representerad i Norden, Estland, Nederländerna, Polen, Kina och USA. Koncernens nettoomsättning uppgår till 3,5 miljarder SEK och antalet anställda är ca 1 400. XANOs B-aktie är sedan 1988 noterad på Stockholmsbörsen.*